



## (Senior) Account Executive Payments (m/w/d)

**Branche: FinTec Industry**  
**Region: bundesweit**

Du führst Aufgaben nicht nur aus, sondern hinterfragst, denkst mit und bringst deine Ideen ein. Bei uns bist du der Unternehmer im Unternehmen. Du weißt genau wie der Hase in unserer Branche läuft und bringst bei uns deine bereits gesammelte **Vertriebserfahrung** ein. Du legst Wert auf **langfristige und zufriedene Kundenbeziehungen**. Du **berätst**, hast immer einen **Lösungsansatz** parat und weißt genau was unser Kunde braucht bevor er es überhaupt ausgesprochen hat.

**Werde Teil der Reise als (Senior) Account Executive Payments (m/w/d).**

### Deine Aufgaben

- Du vertreibst die Lösungen des Unternehmens im Bereich Open Banking an Kunden im DACH-Markt.
- Du beobachtest Markt und Wettbewerb und identifizierst neue Geschäftsmöglichkeiten durch Inbound- und Outbound Channel
- Du baust starke Beziehungen zu potentiellen Kunden auf allen Organisationsebenen auf und erkennst schnell Unternehmenschancen, hierbei kannst du dein eigenes Netzwerk nutzen und es erweitern um neue Möglichkeiten zu schaffen
- Du wendest einen beratenden Verkaufsansatz mit wichtigen Entscheidungsträgern an, indem du die Herausforderungen der Kunden analysierst, verstehst und die richtige Lösung findest
- Du verantwortest den Sales Prozess Ende zu Ende, koordinierst interne Prozesse, entwickelst Kundenstrategien, pflegst die Dokumentation und Prognosen im Sales CRM, stellst den Kunden Demos und Präsentationen zur Verfügung, positionierst unsere Preisstrukturen, erstellst, verhandelst und schließt komplexe Verkaufsangebote ab

### Dein Profil

- Du hast bereits Berufserfahrung im B2B Sales, bevorzugt im Technologie-Bereich
- Du bringst eine nachgewiesene Erfolgsbilanz beim Vertrieb komplexer technischer Softwareprodukte, bevorzugt SaaS Lösungen, mit
- Deine Herangehensweise ist analytisch und strukturiert im Erarbeiten von Lösungsansätzen
- Neben deiner Hands on Mentalität und deiner partnerschaftlich-anspruchsvollen Durchsetzungsstärke bringst du Verhandlungs- und Kommunikationsgeschick mit

- Du hast ausgezeichnete Präsentationsfähigkeiten in Deutsch und Englisch

### **Das erwartet Dich**

Das Unternehmen wurde 2014 in München gegründet und ist stolz darauf, das führende Infrastruktur-Fintech für Open Banking und Kontodatenanalyse zu sein. Mit über 70 Mitarbeiter, vier Standorte und einer Vielzahl von Kunden, aber vor allem mit gemeinsamen Werten:

Nähe – Erfahrung – Leistung – Sicherheit – Verlässlichkeit

Du wirst Teil der einzigartigen Erfolgsstory eines Fin Tec Unternehmens und bekommst die Möglichkeit, das Umfeld und Dinge sichtbar zu bewegen! Außerdem gehören Duz-Kultur, flexible Arbeitszeiten, kein Dresscode und free Drinks zum Standardprogramm.

Für Rückfragen steht Ihnen Herr Sommer (Tel: +49 0157 8676 9190) gerne zur Verfügung.

Sommer Businessconsulting - Kastanienweg 4 - 67273 Bobenheim -

[info@sommerundpartner.com](mailto:info@sommerundpartner.com)